

O Poder das Histórias - Carla Rocha -

Comunicação é um superpoder Charles Duhigg





O que faz um supercomunicador?





"É alguém que reflete sobre a forma como comunica e sobre o impacto que provoca nos outros, e que vai ajustando sempre que necessário"

Charles Duhigg







Quem é o seu supercomunicador?



Desafia-me Bom ouvinte Conta Faz-me perguntas histórias É conciso Compreende É autêntico Deixa-me Falar Faz-me sentir bem mesmo

com o outro

Preocupa-se nas conversas difíceis

ouvinte Conta

histórias Éconciso Compreende É autêntico

Storytelling





Por que resulta?



As histórias alteram a química cerebral e são capazes de influenciar comportamentos.



Cortisol (Atenção)

Ocitocina (Cuidado)



Paul J. Zak

Diretor do Centro Neuroeconomic Studies Claremont Graduate University



Uri Hasson

Professor of Psychology Princeton University



Dizer Mostrar Fazer sentir



Coaches Responsáveis de RH, gestores e executivos

Como pode o storytelling ajudar?



Para os coaches:

Desbloquear através da narrativa



Para os coaches

Desbloquear da narrativa

- Histórias funcionam como espelhos: permitem que os coachees vejam o seu próprio contexto sob outra perspetiva, com mais clareza e emoção.
- Aumentam a empatia e a ligação emocional: um coach que partilha uma história (curta e significativa) pode ajudar o coachee a baixar a guarda e abrir novas possibilidades de ação.
- Facilitam o insight e a mudança: uma história bem contada pode "plantar" ideias que germinam entre sessões, sem confronto direto.

O verdadeiro impacto do storytelling no coaching não está apenas nas histórias que o coach conta, mas também nas histórias que o coachee (re)conta a si mesmo.



As perguntas certas são a chave para abrir o baú de histórias pessoais de um coachee Recordação concreta

Emoção vivida

Significado



Para os coaches

O ideal é formular questões que convidem à **recordação concreta**, à **emoção vivida** e ao **significado**.

- "Conta-me sobre um momento da tua vida em que tudo mudou."
- "Quando foi a última vez que tomaste uma decisão difícil e importante?"
- "Houve alguma situação em que sentiste que saíste mais forte do que entraste?"
- "Pensa num desafio que achavas impossível de ultrapassar, mas conseguiste. O que aconteceu?"
- "Conta-me sobre uma falha ou erro que acabou por ser transformador."
- "Lembras-te de uma altura em que alguém te agradeceu e isso fez-te sentir valorizado?"
- "Qual é a história que melhor representa os teus valores?"



Para responsáveis de RH, gestores e executivos:

comunicar com propósito



Para responsáveis de RH, gestores e executivos

Comunicar com mais impacto

- Traduzem visões abstratas em experiências humanas concretas: uma mudança de cultura ou um novo valor ganha vida quando é contado através de uma história real.
- Criam alinhamento emocional: antes de convencer pela razão, é preciso envolver pelo coração. O storytelling ajuda a "convidar" as pessoas para a mudança, não a forçá-la.
- São memoráveis: enquanto dados e slides são esquecidos, uma boa história permanece.

Método ROCHA





Eu não tenho histórias!





Stories to Influence LAB

O Método ROCHA

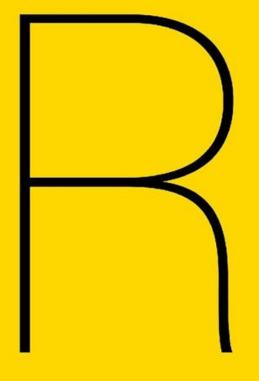




Conte histórias de forma estratégica



Stories to Influence LAB O Método Rocha





RECOLHER

Procure o material que vai resultar em histórias



Onde está a matéria prima?

— Procure em todo o lado



- RECOLHER

- Procure na sua vida
- Procure **eventos**, não histórias
- Procure na empresa e fora dela



Ligue o Radar

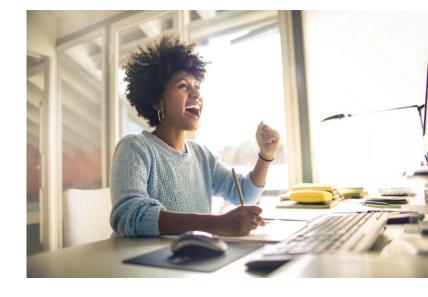
— Tudo o que acontece na sua vida é material



- Percorra linha de vida
- Tudo é material
- Onde estão os desafios









Procure com um objetivo

— Por que motivo precisa de uma história?



 Cooperação, Colaboração, Esforço, Propósito, Gestão de tempo, Focus, Mudança, Compromisso, Resiliência, Trabalho de equipa, Autenticidade?







Procure com intenção

— Que mensagem pretende sublinhar?



Quando na minha vida_____ foi crucial?



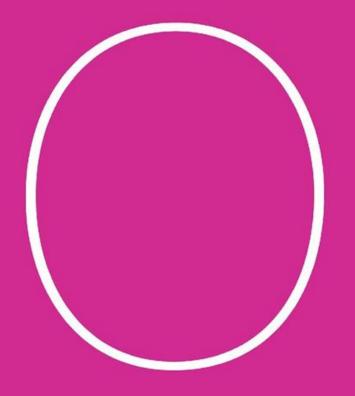
Quando é que as coisas correram mal porque _____ falhou?

Quando é que percebi a importância de ______





Stories to Influence LAB O Método Rocha





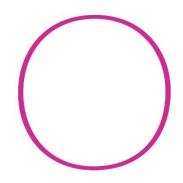
ORGANIZAR

Que tipo de história pode sair daqui?



Organizar

— Que tipo de história pode sair daqui?



ORGANIZAR

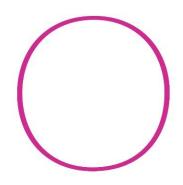
- Alinhamento
- Produto
- Pessoais





Histórias de Alinhamento

Estamos todos no mesmo barco





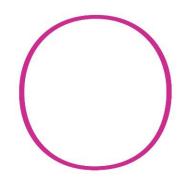
- Histórias sobre desafios da equipa
- Histórias sobre diversidade
- Histórias sobre a cultura da empresa



Histórias de Produto

— Isto é tudo o que precisa







- Histórias de clientes (efeitos)
- Histórias dos criadores





Histórias Pessoais

— Isto sou eu





- Histórias que revelam o carácter
- Histórias de vulnerabilidade
- Histórias de desafios





Eu não tenho histórias!





Tipo de Histórias	Objetivo	Onde Procurar	Resultado Pretendido
Pessoais	 Dar-se a conhecer Aumentar confiança da equipa em relação a si Reforçar caráter 	 Desafios superados Erros cometidos Origens familiares Pessoas que o influenciaram Desejos e aspirações Vulnerabilidades 	 "Nunca olhei para ele/ela desta forma" "Sinto que o/a conheço melhor" "Posso confiar" "Também me aconteceu a mim" "Consigo perceber o que sentiu"
Produto ou Serviço	 Demonstrar o real valor do produto/serviço Impacto na comunidade ou nos diferentes stakeholders 	 Momentos de desenvolvimento do produto ou serviço (o que motivou) Equipas que testaram primeiro Clientes 	 "O nosso produto/serviço é mesmo diferenciador" (equipa) "Vai melhorar a minha vida" (clientes) "Tenho de fazer parte disto" (investidores)
Alinhamento	 Potenciar colaboração Reforçar propósito Aumentar a resiliência Comunicar visão Revelar a estratégia Levar à ação 	 Origens da organização Momentos críticos que a empresa viveu Projetos marcantes Bons exemplos Erros cometidos 	 "Já passámos por tantotemos de nos unir" "Sinto que pertenço a esta empresa" "Temos um propósitovamos a isso". "Sinto mesmo que faz sentido" "Percebo a necessidade de mudar" "Estas são as minhas pessoas" "Podemos mesmo fazer a diferença"



Stories to Influence LAB O Método Rocha





CONSTRUIR

Agora vamos transformar eventos em histórias



Construir

Agora vamos transformar eventos em histórias



- Como era?
- O que aconteceu?
- O que mudou?





Sequência da história

— Elementos da História



Pessoa



Momento



Emoção



Visual



Suspense



Take away









O Guião da História

— Escreva a história

 Dê um título à história, mantenha a sequência da história e acrescente elementos









Sequência da História





Como era antes?

Descreva o cenário inicial, tempo e espaço. Descreva o que é essencial para perceber o que vem a seguir

• O que aconteceu? Qual foi o acontecimento, a revelação, o conflito

O que mudou?

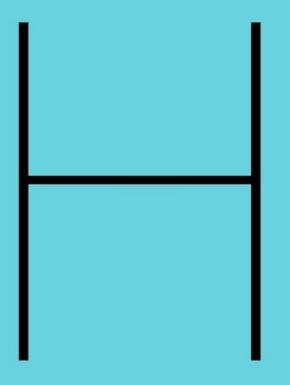
Qual é a nova perspetiva, mudança de comportamento ou forma de pensar?





Stories to Influence LAB

O Método Rocha





HUMANIZAR

Agora vamos procurar o universal da história



Humanizar

— Agora vamos procurar o universal da história





 Uma história é universal.
 O que pode a audiência aprender da sua história?





Humanizar

Catálogo/base de histórias

Título/História	Propósito	Aplicação









Base de Histórias

Título	História	Propósito	Aplicação
O meu 1º ordenado	Pedi à minha mãe para trabalhar. Farta de vestir roupa usada das primas. Mãe diz que me dá emprego e divide ordenado comigo durante 1 mês. Chefe da repartição elogiava sempre o trabalho. Ganhei gosto por fazer bem. E nunca mais perdi esse gosto. A motivação que recebi ajudou muito.	Mostrar a importância de darmos o melhor de nós em tudo o que nos envolvemos e, quando chegamos a um cargo de liderança, a importância do reconhecimento.	Palestras para escolas. Quantos de vocês estão nesta altura a pensar que vão ter o emprego de sonho quando saírem daqui? Pode não acontecer. Mesmo que não aconteça, estão dispostos a dar tudo o que têm?
Avó Jejé	A minha avó casou com 70 anos com o primeiro namorado. Ele tinha 75. Era o Sr Nicolau que veio de Viseu ter com ela a Albufeira mal ficou viúvo.	Nunca é tarde para fazermos o que nos faz feliz.	Diversos contextos Ouço tantas pessoas dizerem-me que já não têm idade para fazer um mestrado, para ter um filho, para dar a volta na sua vida. Quando isso acontece conto-lhes esta história
Bolo Miguel Ângelo	O cantor foi ao programa café da manhã da RFM apresentar disco novo. Preparámos surpresa no bolo. Quando fizemos encomenda houve falha de comunicação que proporcionou momento hilariante de rádio.	Mostrar a importância de clarificar se a comunicação foi eficaz. Se a mensagem foi percebida pelo recetor com a intenção que quisemos dar.	Diversos contextos Quantos de vocês já sentiram que algo correu menos bem ou esteve em risco por falha de comunicação ou por uma comunicação pouco clara e assertiva?

Stories to Influence LAB O Método Rocha





APLICAR

Agora vamos juntar todas as etapas



Aplicar

Agora vamos juntar todas as etapas

- Qual a história que vou contar e quando?
- De que forma vou integrá-la?









Stories to Influence LAB

O Método ROCHA





O que temos feito































Cursos online

Reuniões Remotas

Feedback que transforma

O Poder das Histórias

Comunicar a Mudança

Reuniões Produtivas

Entrevistas que dão emprego























Sistema de Gestão do Bem-Estar e Felicidade Organizacional

Já se encontra publicada a Norma NP 4590:2023 elaborada pela CT 219 «Bem-estar e felicidade organizacional»



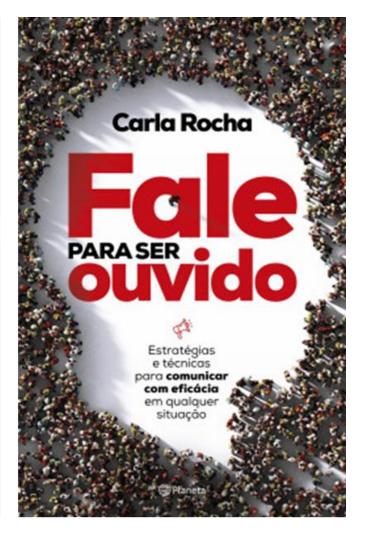


Membro Comissão Técnica da norma de Gestão do Bem-Estar e Felicidade Organizacional - Norma NP 4590:2023

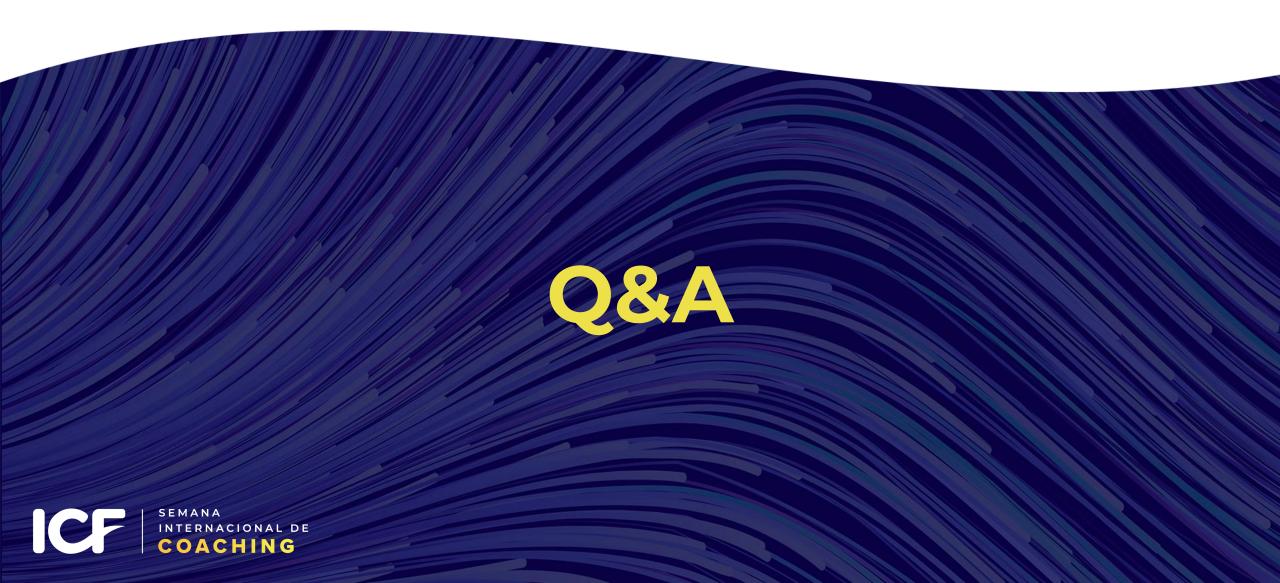












Validade: 3 meses para acesso ao cupão de desconto











Subscreva a nossa newsletter













Info@carlarocha.pt
M +351 935 551 915
(Chamada para a rede móvel nacional)

www.carlarocha.pt



















Comunicação inteligente movida sem artificialidade

